

深圳手机商自述：山寨手机已死

一个在深圳做山寨手机销售15年的企业老板，在上周的深夜拨通了我的电话，焦虑、失望、不安的声音在手机那头响起。

这是我的一位相识多年的老朋友，每次出差深圳，我们总会在南山区一个酒吧小聚。老友说，看到了搜狐IT系列报道《洗牌已至》中的首篇：《国产手机转型须过10道槛》，有些话想说一下。

老友曾在今年2月选择离开深圳山寨手机行业，投身地方运营商渠道销售，在磕磕绊绊后，又于本月回到深圳。不过与年初相比，深圳的山寨手机行业已濒临“崩盘”，这让这位老友失望无比。

笔者于周末飞赴深圳，在两天之中考察了深圳华强北市场，与多名资深手机从业者深夜把酒长谈。惊觉在半年时间中，市场洗牌已经开始，而众多山寨手机厂商正在成为这场变局的首批“出局者”。

崩盘

1、7月正是南方的酷热季节，但曾经全球最大的手机中转市场华强北却步入寒冬。明通、龙胜、高科德、通天地、庞源5大数码城已经只剩明通1家，明通商户规模也只剩下巅峰期的1/5，从原来的1-5层缩减到不足底商1层。

2、在明通数码城做了8年手机销售的老聂，本月已挂出了店铺“转让”的牌子。原来“寸米寸金”的柜台，现在大都已无人问津。一个6-7平方米的底商档口，原来除每月8-10万左右的租金外，还需缴费



15-20万元的“进场费”，现在租金已降至每月3000元。

3、现在华强北最热闹的市场，非“远望数码城”莫属，而远望主要销售苹果配件，以及苹果、三星、HTC水货产品，与山寨手机已毫无关系。

4、深圳华强北市场管理人员介绍称，从今年2月开始，“跑路”的山寨手机厂商每月大

约在200-500家。与2006-2007年左右的山寨手机“巅峰期”6000家相比，现在约在800家左右，剩下的已基本转做中小自主品牌。

5、据深圳乐Phone手机相关人员介绍，国内三线以下城市曾经是山寨手机的主要市场，但现在已被中小品牌手机、金立等渠道较强的国产品牌手机，以及运营商合约机等占领，山寨手机已基本退出市场。

手机商自述10大原因：

几乎所有深圳手机从业者都认为山寨手机已“回天乏术”，我也曾就此问题采访一些业内“大佬”。中兴通讯负责手机业务的执行副总裁何士友表示：“洗牌已经开始，明年很多手机品牌都将消失”。华为终端董事长余承东之前也对此称：“2015年之前都将是一个行业剧烈洗牌期”。

综合十多名深圳手机厂商和从业者自述，山寨手机“崩盘”可以总结为以下10个原因：

1、**国货严重**。从今年2月起，大量深圳山寨手机企业开始接到渠道商退货，并被拒绝再次接单，原因是销量大幅下降。库存积压导致很多企业老板选