

## 2 夏普手机兵败中国，员工搬整个部门被强制裁员

拆一下

“夏普中国手机部门全部强制裁员！”夏普中国商贸有限公司情报资讯本部整个部门进行强制裁员，爆料者系被裁员员工之一。夏普中国在没有任何通知的前提下，将该部门180多人昨天召集到武汉、南京、成都、沈阳四地开“协商大会”。

**SHARP**

**评论(10)** 有2375人浏览 2013-1-19 14:37 来源:每日经济新闻

**asatdkj:** 我lenovo, 海尔等单, 死的更早, lenovo, 海尔等都有自己的研发团队, 他们只会把那些看不上眼的活外包, 他们拿来的PCBA, 成本一算就出来了, 并且还提供维修服务自己的, 你还有回头, 人家吃肉, 你连汤汤还要看别人吃饱了没有, 只能说国内的大头公司不注意培养生态环境, 只管自己吃肉, 如果他们这样继续下去, 也只能找个外国的公司, 大的设计公司最终都不会和他们玩了。(2013-1-23 16:38)

**eqasrnko:** 为了孩sharp半年把人力分配过去不能短我国品牌商的决策是挺失败的, 首先, 日本人不会用design in china的机器, 这定了这层外包的机器线路只有在中国, 只是mark了sharp这个牌子, 其次, 以当年用 sharp 900的国内消费群来看, 基本是自富类, 他们的消费习惯没有调查清楚, 一旦芯片换成MT, 由中国设计后, 他们持有的思维思想是绝对不会买单的, 由此决定了这些项目的市场出货量很不乐观, 并且由于900当时真他的至尊地位, 日本人分成不会少, 定价不会低, 所以竞争力上大为削弱, 继续肯定基础, 不过如果接lenovo, 海尔等单的, 估计收益更大。(2013-1-22 11:21)

## 3 中国移动员工反思TD终端策略，不成功皆因折腾

拆一下

中国移动在TD-SCDMA方面的终端策略一直被产业各方斥“折腾”。近日，中国移动内部员工在微博“吐槽”，反思了中国移动TD终端策略“移动搞TD，最大麻烦一直在终端，可这半年移动一直在自己折腾自己”。

**中国移动通信**  
CHINA MOBILE  
移动 服务 专家

**评论(17)** 有3364人浏览 2013-1-24 08:50 来源:搜狐IT

**52RD网友:** 你的条件怎么和你的结论对不起来?移动根本不想搞TD->移动构建建网才是瞎子摸水->终端不给力是主要原因??? 移动自己才是原因, TD终端要承载移动的3G, 还要搞一大堆移动的增值业务, 价格贵的3G看齐, 质量当然就直线下掉, 不好好地推动TD技术的发展, 不去走熟悉的快车道, 不去提供有利, 而是先卡条件, 先卡价格, 不能精品工程, 而是用3G一样用低价打市场, 移动搞TD当3G来推广, 根本不去积极开拓增值业务, 网络也得磨合, 你想在一个没有5G信号的地方, 你拿着一个5G的手机有什么用, 人山人海的要求完全不现实, 每个终端都要花大量时间去适配移动测试用例, 测试一堆用不到的功能, 测试仪器有一大堆问题, 结果那些好的终端只能增加一些测试专用开关, 费时费力, 你看吧, 要搞/博通都在开发TD的终端, 你等着他们什么时候能转入人人拿来玩吧。(2013-1-25 19:25)

**52RD网友:** 我搞过市, 就一句话, 切换到待机模式, 打电话声音都没有GSM的清楚, 下雨天就不说了, 5G就没有5G信号, 基站方案没做过不清楚, 就单纯从用户使用手机角度来看, 这个手机的各项指标完全达不到实用的角度, 而这种手机推到市场就等于就是砸移动的牌子。(2013-1-24 15:12)

## 0 诺基亚第四财季净利润2.7亿美元 同比扭亏

拆一下

截至第四财季末，诺基亚现金总额为96亿欧元(约合132亿美元)，净现金为44亿欧元(约合63.6亿美元)，而截至第三财季末，诺基亚现金总额为88亿欧元(约合117亿美元)，净现金为34亿欧元(约合45.3亿美元)。

**NOKIA**

**评论(6)** 有1209人浏览 2013-1-25 09:20 来源:新浪科技

**52RD网友:** 我打算下个季度就亏了, 这个季度的亏损, 精确的财务可以做到亏2个季度, 盈利2个季度, 就好比数学游戏, 打个比方一半亏4个亿, 你可以这么来做, 【方案一】: 第一季度亏2亿, 第二季度盈利1千万, 第三季度亏2亿2千万, 第四季度盈利1千万, 【方案二】: 第一季度亏3亿2千万, 第二季度亏1亿, 第三季度盈利5百万, 第四季度盈利1千5百万, 个人比较倾向【方案二】, 因为给人造成一种向上的趋势, 报表可以就被忽悠投资者。。。当然, 3年的更复杂的方案需要“木马”自己来设计, 难为他了。(2013-1-25 20:36)