

## 斗法中国市场

尽管中国不是苹果三星专利战的主战场，但双方市场层面的火并却一刻也没消停过。在上季度财报说明会上，苹果CEO库克称，中国大陆市场将于12月正式开售iPhone5。值得注意的是，这是苹果高层首次就地区未上市产品的开售时间作出说明，足见对中国市场的重视。

同时，随着行货iPhone5脚步渐近，水货市场价格亦开始松动，最热门的港版iPhone5 16GB跌至5800元以内。而一位不愿具名的本地经销商向南都记者表示，水货价格下滑的另一原因是三星的步步紧逼。

“卖iPhone5确实利润丰厚，但经不住三星款式多，量大。”该经销商称，目前三星最新旗舰产品Galaxy Note 2港行零售价最低在3500元左右，每卖一台的差价远不如iPhone5，但其上一层拿货商一个月内的出货量能超过3000台。

一位三星授权核心代理商则向南都记者透露，在得知iPhone5将在12月推出行货之后，三星把很多产品的上市计划都往前提，哪怕只有几天也好。例如只针对中国市场的Galaxy Note 2联通双卡版、电信双卡版和中国移动版，三星均准备抢在月底之前推向市场，在iPhone5面前抢客。此外，去年12月发布的三星万元机型W999升级版W2013也被确定在本月23日发布，与Note2及目前的销售主力Galaxy S III一起“围剿”苹果。

## 苹果很累、三星很悬

苹果、三星，两家企业专利、市场全面斗法一年多，却仍未到盖棺定论之时。有美国科技博客总结库克上任一年多来的苹果时称，“到处掀起专利战是这位新CEO的主线，在这个过程中发布的各种新品看上去反倒成了配角。”从2011年4月15日，苹果率先在美国针对三星提起诉讼起，两家科技巨头在1年多的时间里，分别在美国、韩国、德国、日本、澳大利亚、荷兰等9个国家提起诉讼。而刚刚以和解收场的苹果、HTC专利案在三星苹果专利案面前，只能算是小巫见大巫。

即便库克宣布iPhone5在短时间内达到了600万台的销量，iPad mini在发布后数日带动iPad产品线销量暴增至300万台，资本市场仍未给予积极的反应——自今年9月发布iPhone5至今，苹果股价已由最高峰时的700美元左右下挫至536美元左右，跌幅超过23%。

至于一步也不退让的三星，尽管业务范围还涉及

黑电、白电、元器件及数码相机等，但近来数个季度的主要营收和利润均来源于以手机为代表的移动终端产品。华捷咨询电子消费行业分析师李元凯认为，正因为如此，一旦三星因专利被苹果全面压制，影响将是致命的。

## 链接 苹果专利战胜负参半

11月11日，HTC和苹果达成全球性和解协议，撤销当前所有针对对方的诉讼并签署为期10年的许可协议。据美国投资公司SterneAgee分析师吴肖透露，明年HTC每销售一部智能手机，需要向苹果支付6到8美元的授权费，鉴于HTC可能在2013年售出3000万到3500万部智能手机，苹果每年将由此增加1.8亿到2.8亿美元的收入。

据统计，2012年HTC第三季度净利润约为1.33亿美元，相较于去年同期的6.4亿美元同比下滑79%，利润跌幅创新纪录，这已是HTC连续两个季度净利润下滑。如果明年HTC仍未能摆脱利润困境，又需要向苹果缴纳专利费用，情况可能更糟糕。

相比HTC，三星则毫不服软。在今年8月被判赔偿苹果超过10亿美元之后，三星的相关产品仍在美国市场上销售，该公司更在iPhone5上市后反向提出诉讼，指该机侵犯了包括LTE在内的8项三星专利。加上此次申宗钧的表态，三星大有誓与苹果血战到底的味道。

苹果在专利领域并非百战不殆。2007年6月，诺基亚与苹果就授权问题展开谈判，但没有达成一致意见；2009、2010年，诺基亚向美国各地方法院提起诉讼，指控苹果的iPhone、iPad侵犯其专利权，要求苹果支付其专利使用费；其间，苹果向美国国际贸易委员会反诉诺基亚侵犯其13项专利。

最终，2011年6月14日，诺基亚、苹果专利纠纷达成和解：苹果向诺基亚支付一笔一次性费用和后续版权使用费。知情人士透露，自去年苹果和诺基亚达成专利和解协议后，诺基亚目前可从苹果获得6亿美元的收入，这一数字甚至超过诺基亚Lumia系列手机为其带来的营收。

在和三星的交手中，苹果在英国提请的侵权诉讼也被判败诉，被当地法院要求在苹果官网和英国主要媒体刊登声明，并支付所有诉讼费用。

（来源：南方都市报 方南\文）